

СЕКРЕТЫ УСПЕШНОГО ВЫСТУПЛЕНИЯ (САМАЯ КОРОТКАЯ РЕКОМЕНДАЦИЯ)

(Ю.Любашевский. Директор Независимого института политических технологий и PR)

1. Вы иногда завидуете ярким и звонким ораторам? Вы хотите, чтобы Вас слушали, не зевая и не поглядывая на часы? Вы хотите, чтобы Вас понимали и с Вами соглашались? Вы хотите, чтобы Ваши слова запоминали, а Ваши призывы и рекомендации выполняли? При этом Вы не хотите читать и изучать толстые книги по риторике от Аристотеля до наших дней!
Если пока все так, дочитайте до конца этот короткий текст!
2. Для начала запомните пять ключевых слов: **контакт, понимание, согласие, запоминание, использование**. Ведь это именно то, чего Вы хотите добиться, выступая перед любой аудиторией! Закройте глаза и повторите эти слова несколько раз - пока не запомните.
3. Вы уже отлично поняли, что первое - это **контакт**. Важно, чтобы Вас слушали с первых минут до последних. Не читая специальных книг, Вы прекрасно понимаете, что в первые минуты контакт обеспечивается **одним способом**, в середине выступления - **по-другому** и в конце - **иначе**. Готовясь к выступлению, подумайте, как с первых слов заставите себя **слушать**, как удержите внимание в середине выступления и как встряхнете напоследок. Придумайте сами способы и слова для Вашего первого предстоящего выступления. У Вас обязательно получится, и очень скоро **проблема контакта перестанет для Вас существовать!**
4. Но Вам будет очень трудно, иногда невозможно сохранить контакт, если Вас **перестанут понимать**. Забудьте, какой Вы умный и как красиво можете говорить. Прозрачность логики, простота аргумента, доступность терминов, употребление понятных слов - гарантия понимания и признак умелого оратора. Если не получается - этот вопрос пока не готов для устного сообщения. Поработайте над письменным текстом, а потом «переводите» его на устный язык. Итак, подумайте, **поймут ли Вас, и сделайте для этого все, что сумеете. Вы сможете решить и эту проблему!**
5. Вас **слушают и понимают** – это уже успех, но еще не полный. Вам хочется, чтобы с Вами **согласились**. Оцените аудиторию, что ей важнее – **разум или эмоции**. Обратитесь к своему жизненному опыту, и Вы легко вспомните, что людей, более образованных убеждают логикой и фактами, а женщины склонны верить чувствам. Докажите слушателю, что Вы **твердо убеждены** в том, что говорите – это действует **сильно**. Докажите, что то, что Вы говорите – **правильно** – это действует еще **сильнее**.
6. Вам недостаточно **согласия**, Вам хочется, чтобы слушатели **запомнили** то, что Вы сказали. Помогите им! Вы знаете, что при запоминании и вспоминании человек использует опорные точки и сам пытается их выстроить. Не затрудняйте ваших слушателей, а дайте им эти **опорные точки**. Какие опорные точки были в моем выступлении об эффективном устном выступлении? Попробуйте быстро вспомнить пять ключевых слов. Итак, **контакт, понимание, согласие, запоминание, использование**. Это и есть опорные точки: теперь Вы их запомнили **надолго**, может быть **навсегда**. Так же должно получиться у Ваших слушателей. **Они запомнят Ваши слова**.
7. Вы предложили слушателям опорные точки, и они **запомнили** то, что Вы сказали. Вам и этого мало. Вы хотите, чтобы слушатели **поступали по Вашим словам**. Обратитесь к их потребностям и интересам. В нашем случае, если Вы **дочитали** до этих строк, значит Вы **хотите** научиться выступать эффективно. Вы дочитали (значит, контакт был), надеюсь, поняли (понимание), возможно, согласились (согласие), уверен, запомнили (запоминание) пять ключевых (опорных слов). Повторите на всякий случай еще раз. Уже в первом выступлении, где Вы примените наши рекомендации, Вы почувствуете, что **дела идут лучше**. После нескольких выступлений появится **уверенность**.
8. Раскрою секрет. Вам предложено самое краткое изложение формулы не только успешного выступления, но **любого словесного сообщения**, любого текста. Если Вы еще раз прочитаете текст с начала, то увидите, что предлагаемый метод был применен и в нашем тексте, точнее письменный текст (сообщение) был построен по излагаемому в нем методу. Разве не убеждает?

Попробуйте год следовать нашим советам. Если не получится, читайте книги по ораторскому искусству. Возможно, все равно не получится, но тогда совесть будет спокойна.